

Faites de la location
votre meilleure
offre commerciale...

**NE
VENDEZ
PLUS,
LOUEZ !**

Grâce à la location financière,
préservez la trésorerie de vos clients
et proposez-leur le meilleur de la technologie
en réglant par mensualités.



NOS CHIFFRES CLES

- Une implantation historique en France depuis plus de 20 ans
- Une présence européenne
- + de 250 000 contrats gérés pour 600 partenaires



PARFIP France SAS, 82 avenue Marceau, 75008 Paris
☎ 0 892 70 10 64 (0,337 € TTC / min) - 411 873 706 RCS PARIS

PARFIP LEASE S.A., 9 Rue de Crayer, B-1000 Bruxelles
☎ 00 32 2 650 0 650 - TVA BE0472 729 302
www.parfip-lease.com



DES SOLUTIONS
INNOVANTES SIMPLES EFFICACES
POUR FINANCER LA CROISSANCE
DE VOS CLIENTS
EN TOUTE CONFIANCE

Parfip Lease est le leader européen du financement
de contrats de location «small ticket» *
pour votre clientèle de professionnels et de particuliers.

* Loyer de faible valeur

NOTRE METIER

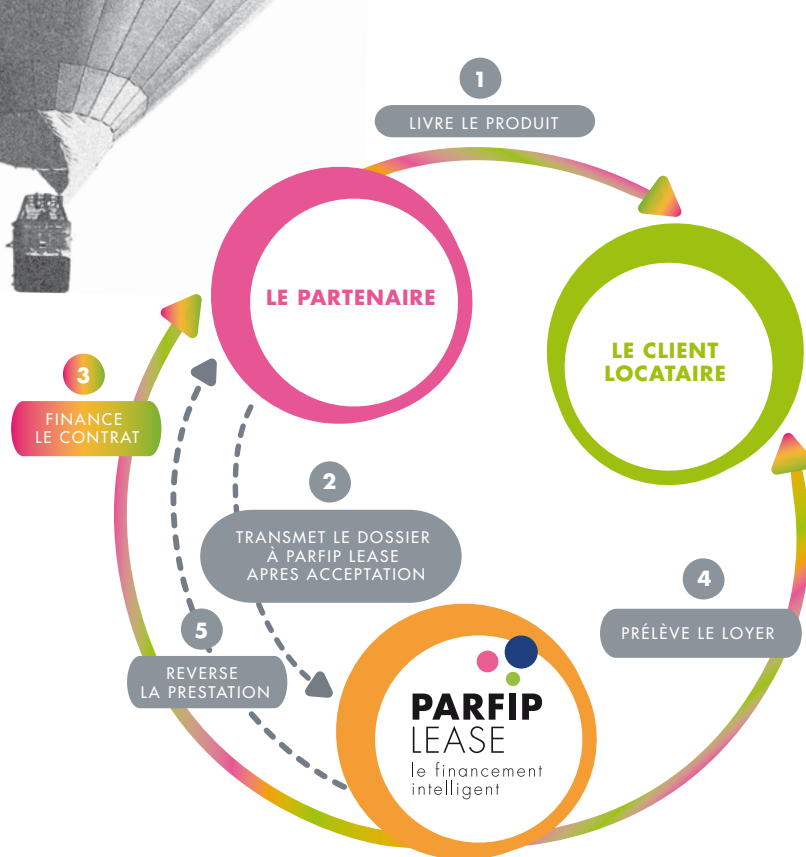
Soutenir le développement commercial de nos partenaires :

- **S'ADAPTER A VOS CONTRAINTES DE MARCHÉ**, en construisant avec vous une offre sur-mesure.
- **ACCROÎTRE VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES** : des conditions de financement avantageuses associées à un taux élevé d'acceptation des dossiers.
- **ASSURER UN ACCOMPAGNEMENT ET UNE RÉACTIVITÉ AU NIVEAU EUROPÉEN**

Un seul interlocuteur pour toute l'Europe

LES AVANTAGES partenaire

- **Facilité de négociation** : vous proposer un loyer mensuel tout compris et non un investissement.
- **Rapidité** : pas de recherche de financement pour votre client : une réponse à sa demande dans l'heure via notre site Internet dédié.
- **Souplesse** : financement sur une large gamme de produits et de clients.
- **Risque client maîtrisé** : risque de défaillance financière transféré avec la cession du contrat client.
- **Fidélisation de la clientèle** : par le renouvellement ou la reconduction des contrats.
- **Trésorerie préservée** : nous réglons vos factures à réception du dossier, complet et conforme, grâce au financement du contrat en début de période.
- **Gestion pour compte des prestations** et possibilité de règlement direct à vos sous-traitants.
- **Marges sécurisées**, reconductions et renouvellements.
- **Valorisation du fonds de commerce** : possibilité d'utiliser vos propres contrats « en marque blanche » personnalisés à vos couleurs pour faciliter les démarches commerciales.



LES AVANTAGES client-locataire

- **Une solution clé en main sans recherche de financement**
- **Une seule facture** pouvant regrouper la location du matériel et les prestations de services associées
- **Pas de sortie de trésorerie conséquente**
- **Capacité d'endettement intacte** : loyers comptabilisés en charge et non en investissements (ne figurent pas au bilan)
- **Souplesse** en cas d'évolution des besoins du client et des perfectionnements technologiques

NOS SAVOIR-FAIRE

SPÉCIALISÉ DANS LE FINANCEMENT DES SECTEURS À FORTE VALEUR AJOUTÉE

- Une forte expertise dans les domaines de la sécurité des biens et des personnes.
- Les nouvelles technologies : *biométrie, vidéo sur IP, téléphonie, sauvegarde de données, géo-localisation, sites internet...* Mais aussi : *traitement de l'eau, matériel de remise en forme, aménagements professionnels, monétique...*

LEADER EUROPÉEN DU « SMALL TICKET » *

La location financière est accessible à tous à partir d'une mensualité de 30 euros. Ces contrats, destinés aussi bien aux particuliers qu'aux professionnels et administrations, peuvent être proposés sur des durées de 24 à 60 mois.

Pour des besoins de financement à partir de 500 euros

UN SERVICE DÉDIÉ À LA PERFORMANCE DES ÉQUIPES COMMERCIALES

Une stratégie de gestion du risque locataire permettant d'optimiser le taux d'accord aux demandes de financement.

CYCLOSLIA
Un outil de scoring accessible par Internet permettant de traiter les demandes de financement « EN LIGNE »

* Loyer de faible valeur

